



The Human Capital Company

Wir bringen die richtigen Talente, mit den richtigen Skills, an die richtige Position, in die richtigen Unternehmen

Wir suchen ab sofort in Vollzeit einen qualifizierten und motivierten

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Unser Kunde ist ein Familienunternehmen in zweiter Generation und Vertriebs-, Miet- sowie Servicepartner von Volvo Baumaschinen und Baugeräten. Überall dort, wo Baumaschinen Schweres bewegen und extreme Aufgaben bewältigen müssen, ist das Unternehmen dabei: Zum Beispiel im Straßen- und Landschaftsbau, in der Gewinnungsindustrie oder bei Abbrucharbeiten.

Ihre Vorteile:

- Attraktive Vergütung sowie betriebliche Altersvorsorge und Krankenversicherung
- Handel mit einem Premium-Markenprodukt in einem modernen Arbeitsumfeld mit Top-Ausstattung
- Einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz mit vielfältigen Weiterbildungsmöglichkeiten
- Möglichkeit zum E-Bike Leasing
- 30 Tage Urlaub
- Strukturierte Einarbeitung und Unterstützung durch ein erfahrenes Team
- Ein kollegiales Arbeitsklima mit kurzen Entscheidungswegen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Unterstützung und Begleitung des Hauptverkäufers bei Vertriebsaktivitäten
- Mitwirkung bei der Angebots- und Auftragsbearbeitung
- Ansprechpartner für Kundenanfragen und -anliegen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen (z. B. Technik, Innendienst)
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung digitaler Vertriebsprozesse

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Technisches Verständnis und Interesse an erklärungsbedürftigen Produkten
- Teamfähigkeit und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Zuverlässigkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Engagement
- Motivation zur persönlichen Weiterentwicklung und Offenheit für Veränderung
- Digitale Affinität und sicherer Umgang mit gängigen Office-Anwendungen
- Quereinsteiger mit entsprechender Motivation sind ausdrücklich willkommen